

INGRAM[®]
MICRO

aktuell

Kundenmagazin | Ausgabe November 2015



Samsung SSD 950 Pro

Performance und Zuverlässigkeit

iiyama

Neue LFD-Familie mit Mediaplayer

Lenovo Thinkpad Yoga

Das Notebook mit dem Business-Dreh



Sturm!

Im Herbst stürmt es draußen im Freien – in der Vorweihnachtszeit stürmt es im Business. Oft schon wurde das Weihnachtsgeschäft totgesagt, immer wieder wurden diese Prognosen durch eine intensive Performance im Business widerlegt. Jetzt ist es also wieder soweit: mit den Kräften haushalten, die Nerven effizient einsetzen und mit den Kunden Abschlüsse suchen. Ein gutes Weihnachtsgeschäft hat schon so manchem Händler das Geschäftsjahr versüßt. Jetzt kann am Point of Sales noch die endgültige Kaufentscheidung beeinflusst werden.

Im vorliegenden Heft finden Sie einige Vorschläge, welche Produkte besonders im Trend liegen. Auch wenn es in der ruhigsten Zeit des Jahres wenig Ruhe zum Lesen gibt: Schauen Sie sich dieses Magazin durch – ich bin überzeugt, Sie finden einige interessante Alternativen für Ihre Kunden und damit für Ihren Geschäftserfolg.

Viel Spaß beim Lesen wünscht Ihnen

Florian Wallner
Executive Director &
Chief Executive Austria & Switzerland

Inhalt

Seite 4 Samsung SSD 950 Pro
Performance und Zuverlässigkeit

Seite 5 Asus IM.TOP 2015 Gewinnspiel
So sehen unsere Gewinner aus!

Seite 6 Ingram Micro
Digital Signage – da geht noch was!

Seite 8 Iiyama
Neue LFD-Familie mit Mediaplayer

Seite 8 Jabra
Speak Serie – Audiokonferenzen ohne Aufwand

Seite 9 Axis F34 Überwachungssystem
Einfache Lösung für den Einzelhandel und Bürogebäude

Seite 10 innovaphone
Die Bestandteile der Innovaphone PBX

Seite 11 Lenovo
Thinkpad Yoga – Das Notebook mit dem Business-Dreh!

Information

Bitte beachten Sie, dass Sie eine Ingram Micro GmbH Kundennummer benötigen, um die im Heft vorgestellten Produkte online bestellen zu können. Sollten Sie noch keine Kundennummer als EDV-Fachhändler haben, können Sie hier eine beantragen:
www.ingrammicro.at/neukunde

Die QR-Codes im Heft führen zu den jeweils vorgestellten Produkten. Einfach mit der Ingram Micro Mobile.App scannen und direkt bestellen!
Holen Sie sich die Ingram Micro Mobile.App jetzt im Google Play Store oder App Store!



Impressum

Infomagazin der Ingram Micro GmbH | Erscheinungsweise: monatlich | Änderung und Irrtum vorbehalten. Alle Preise (HEKs) verstehen sich zzgl. gesetzl. MwSt. | © Copyright 2015 | Ingram Micro GmbH, Guglgasse 7-9, A-1030 Wien | office@ingrammicro.at | www.ingrammicro.at | Redaktion, Grafik und Layout: Katrin Gruber | Bildnachweis: Hersteller und www.istockphoto.com | Druck: Offset 3000 | PEFC (Programme for the Endorsement of Forest Certification Schemes) Nachhaltige Forstwirtschaft basiert auf der umweltfreundlichen, wirtschaftlich vertretbaren und sozialverträglichen Betreuung der Wälder, um diese heute und für zukünftige Generationen zu erhalten. Mit PEFC wird garantiert, dass die eingesetzten Rohstoffe für die Papierproduktion aus nachweislich nachhaltiger Waldwirtschaft stammen. | www.pefc.at | Online Service, Information und Bestellung über www.ingrammicro.at oder Tel. +43 (0)1 408 15 43-0 bzw. Fax +43 (0)1 408 15 43-900 oder sales@ingrammicro.at



Matchen Sie sich mit der „Crème de la Crème“ im Business bei der Microsoft Trophy von Ingram Micro. Gewertet wird in einem Hardware- und einem Software-Ranking.

Beide Rankings werden umsatzabhängig in drei Ligen unterteilt – Gold, Silber und Bronze – um einen fairen Vergleich und einen harten Wettbewerb zu ermöglichen!

Zu gewinnen gibt es bei den Rankings für den Top-Platzierten je Liga einen wertvollen Sachpreis, zusätzlich kann im Software-Ranking bei Erreichen eines persönlichen Ziels jeder Teilnehmer ein gratis Office 365 Paket von Microsoft ergattern!

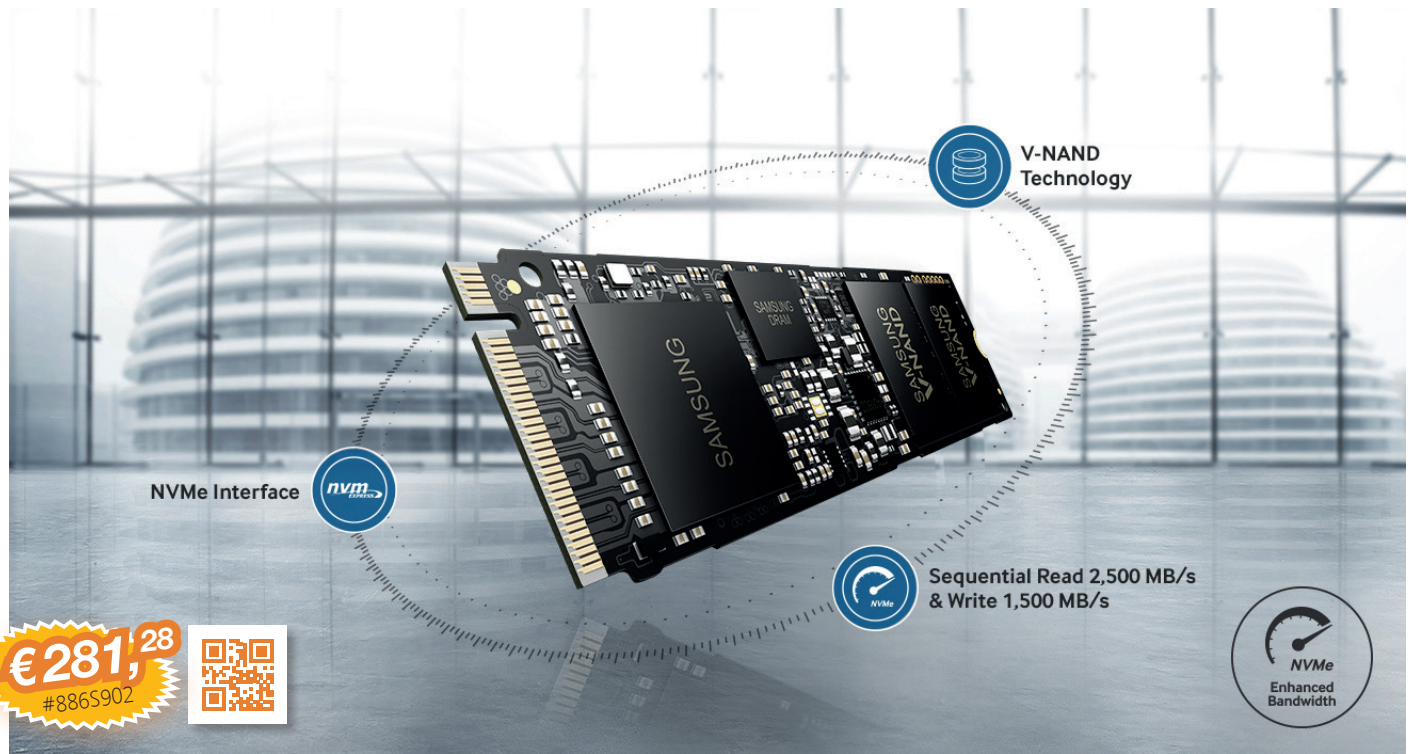
Bei der Trophy gelten Windows-Client Umsätze mit Hard- und Software-Produkten folgender Partner (01.07. – 31.12.2015):



Jetzt anmelden: www.ingrammicro.at/windows_trophy



**UNTERSTÜTZEN
SIE UNS IM KAMPF
GEGEN DAS
SPARSCHWEIN-
STERBEN!**



Erleben Sie diese SSD der nächsten Generation **Performance, Energieeffizienz und Zuverlässigkeit**

Erweitern Sie Ihren Horizont mit einer erweiterten Bandbreite: Mit dem massiven Datenwachstum und der Nachfrage nach verbesserter Qualität der Daten, ist es zu einer Notwendigkeit geworden, 4K-Video mit schneller Konnektivität und niedrigerer Latenz zu liefern. Die S-ATA Schnittstelle nutzt nur eine Queue und reicht nicht mehr aus, große Datenmengen in angemessener Zeit zu übertragen. Das neue NVMe Interface bietet multiple Queues und erlaubt Nutzern effizienter und schneller Daten zu übertragen.

Die Samsung PCI Express SSD 950 PRO ermöglicht nun auch für PC User die gleiche hervorragende Leistung, die einst nur von Datenzentren und Großunternehmen genutzt wurde und sie passt auch in ultradünne Laptops. Genau jetzt ist die perfekte Zeit, die maximale Performance der 950 Pro zu erfahren. Moderne PC Hardware ist NVMe ready mit dem Intel® Z170 Chipset (Skylake Architektur) und dem Betriebssystem Windows® 10 sowie Motherboard Support für PCI Express (PCIe) Gen 3 x4 Lanes in einem M2-Slot.

Weltweit erste V-NAND-basierte NVME SSD für Client-PCs

Als Marktführer in SSD-Technologie entwickelt Samsung die 950 PRO – die weltweit erste Consumer-SSD, die bahnbrechende V-NAND-Flash-Memory-Architektur mit der PCIe Gen 3-Schnittstelle und dem NVME Protokoll verbindet. Durch diese Kombination, welche eine höhere Bandbreite und geringere Latenzzeit bedeutet, kann die 950 PRO massiv mehr Mengen an Daten verarbeiten als SATA SSDs.

Der M2-Formfaktor, der eine kleineres und flexibleres physisches Profil bietet, macht die 950 PRO ideal für die heutigen ultradünnen PCs und Workstations. Die SSD ist so optimiert, dass intensive Arbeitslasten, wie Engineering-Simulationen oder Computer-Aided-Design und Datenanalysen mit Leichtigkeit verarbeitet werden können.

Die 950 PRO liefert sequenzielle Lese-/Schreib (R/W) Geschwindigkeiten von bis zu 2500 MB/s und 1.500 MB/s und random R/W Geschwindigkeiten bis zu 300.000 input/output Operations pro Sekunde (IOPS) und 110.000 IOPS. Wenn man die 950 Pro mit einer SATA SSD vergleicht, übersteigt die 512 GB 950 PRO die S-ATA SSD mit der rund 4,5-fachen sequentiellen Lesegeschwindigkeit und der rund 2,9-mal Random-Lesegeschwindigkeit bei Verwendung der PCIe Gen 3 x4 Lanes Schnittstelle wie in Abbildung 1 dargestellt.



www.samsung.com

Best. Nr.	Bezeichnung	HEK in Euro
886S901	SSD 950 SERIE PRO 256GB PCIE PAPER BOX BASIC	166,47
886S902	SSD 950 SERIE PRO 512GB PCIE PAPER BOX BASIC	281,28

Asus Gewinnspiel IM.TOP

So sehen unsere Gewinner aus!

Wir gratulieren den Gewinnern!

Auf der IM.TOP 2015 nahmen zahlreiche Besucher am ASUS-Gewinnspiel teil und aus allen Einsendungen wurden die besten Selfies mit dem ASUS-Hut prämiert. Zu gewinnen gab es zwei ASUS Zenfone Smartphones und zwei ASUS Zenwatches. Herzlichen Glückwunsch an die vier Gewinner:

ASUS Zenwatch:

Herr Jochen Schwarz von IT SERVICES EDLINGER E.U.
Herr Mag. Robert Handel von HANDEL IT

ASUS Zenfone:

Herr Ing. Günther Schätzing von SCHAETZINGER EDV CONSULTING
Herr Christoph Diess von NIGHTSIDER - IT DIENSTLEISTUNG



Robert Handel setzt sich gleich drei Hüte auf



Super-Schätzing mit den Helden



Christoph Diess mit den ASUS Piraten



Jochen Schwarz träumt schon vom Urlaub

reinschauen.bestellen.sparen.

produkt der woche

Unser Produkt der Woche ist eine klare Ansage im Kampf gegen das Sparschwein-Sterben.

Klicken Sie noch heute auf unser Portal, um Ihren Beitrag zu leisten und um Ihr eigenes Sparschwein nachhaltig zu schützen.

www.ingrammicro.at/produkt-der-woche



Digital Signage – da geht noch was.

Kaum ein Kommunikationsprodukt wird von so vielen unterschiedlichen Unternehmen angeboten wie Digital Signage – „Digitale Beschilderungen“. Im deutschsprachigen Markt tummeln sich über 2000 Hersteller und Händler von Hard- und Software, technische und kreative Dienstleister, Vertriebsgesellschaften, Agenturen und Vermarkter. Kein Wunder also, dass der Markt kaum zu durchschauen ist. Talk about Values ermöglicht Einblicke in die Technologie und Ausblicke auf ein riesiges Potenzial.

Digital Signage ist inzwischen omnipräsent und seit einigen Jahren integraler Bestandteil der Kommunikation am Point of Sale (POS) oder Point of Information (POI). Hierzu zählen Bahnhöfe und U-Bahnstationen oder Flughäfen ebenso wie Einkaufszentren, Einzelhandelsketten, Postfilialen, Apotheken, Arztpraxen oder auch Fast Food Restaurants – um nur einige Locations zu nennen. Digital Out-of-Home (OOH) heißt das Schlagwort: die Symbiose von TV, Online und Außenwerbung im öffentlichen Raum.

Einfach ausgedrückt sind Digital Signage-Systeme komplexe Kommunikationsprodukte, die technisches Know-how und kreative Features optimal vereinen. Entsprechend unterschiedlich sind die Anbieter und ihre Kunden. Wurden in der Vergangenheit Projekte überwiegend durch IT-Abteilungen initiiert und realisiert, sind es heute immer öfter die Marketing-Spezialisten. Längst haben sie die starke Werbewirkung von bewegten Bildern erkannt und nutzen neue Werbe- und Informationssysteme, um digitale Medieninhalte publikumswirksam zu präsentieren.

Die Studie des Beratungsunternehmen Goldmedia und Screen Digest prognostiziert das weltweite Gesamtvolumen digitaler OOH-Medien für 2020 auf 6,5 Milliarden Euro Umsatz.



Digital Signage kann mehr als bewegte Bilder

Digital Signage kann jedoch weit mehr: Digitale und interaktive Kommunikation unter Einbindung aller Sinne! Möglich gemacht über moderne Ausgabegeräte, die Sensortechnik, Multimedia, Content-Management und Datenfeedback zielgruppenorientiert vereinen. Vernetzte (audio-)visuelle Informationssysteme ermöglichen eine schnelle und damit deutlich kostengünstigere Aktualisierung von Inhalten. Alles, was kommuniziert werden soll, kann z.B. tageszeitabhängig, ortsspezifisch und zielgruppengerecht an jedes große oder noch so kleine Nischenpublikum vermittelt werden.

Durch Allianzen im Markt bestehen

Digital Signage-Unternehmen sind zum einen spezialisierte Full-Service-Dienstleister, zum anderen gibt es Branchenspezialisten in den vertikalen Märkten, die ihren Bestands- und Neukunden Digital-Signage-Lösungen anbieten. Die dritte Gruppe stellen große – in der IT- und Kommunikationstechnik etablierte – Lösungsanbieter dar, die sich immer stärker in diesem Wachstumsmarkt engagieren. In diesem Spannungsfeld wird die Konsolidierung voranschreiten; der Markt bereinigt sich selbst. Verglichen mit kleinen Softwareunterneh-

men und auf bestimmte Branchen spezialisierten Integratoren haben Displayanbieter einen großen Markteinfluss. Sie profitieren von den guten Kontakten in die Großunternehmen, wo ihnen nicht selten das normale Office-Monitor-Projektgeschäft als Türöffner dient, um auch das Thema Digital Signage zu platzieren. Ist der Kontakt hergestellt, bedarf es jedoch unbedingt der Hilfe von Digital Signage-Spezialisten. Sie sind es, die das Projekt mit den notwendigen Konzepten vorantreiben und den Counterpart für die Displayanbieter darstellen. Entsprechend wichtig sind Allianzen zwischen den verschiedenen Unternehmen. Diese zu schmieden und aufrechtzuhalten, wird erfolgsentscheidend sein – und ist dabei alles andere als einfach. Es bedarf einer innovativen Strategie, um die gesamten Kompetenzen für die notwendigen Anforderungen im Sinne einer ganzheitlichen Kundenbetreuung zu bündeln.

So kann die Zukunft aussehen

Digital Signage hat mit Blick auf den globalen Wettbewerb auch im deutschsprachigen Raum noch enormes Potenzial. Vor allem der Bedarf an digitalen und speziell interaktiven Kommunikationslösungen im öffentlichen Raum, wie etwa in

Behörden, Krankenhäusern und Kliniken, zeigt dies deutlich. Nicht zu vergessen der Mehrwert solcher Systeme für Gemeinden, Kommunen oder Städte als proaktives Kommunikations- und Informationsmedium. Hier gilt es, Digital Signage sowohl in der Wahrnehmung als auch in der Anwendung stärker zu etablieren.

Vielversprechende neue – auch industrielle – Nutzungsfelder, wie beispielsweise die Arbeitsvorbereitung, die Fertigungskommunikation, die Prozesskontrolle und Effektivitätssteigerung, die Fertigungskontrolle und nicht zuletzt das Qualitätsmanagement, wollen zielgerichtet für die neue Technologie erschlossen werden. Des Weiteren kann das erworbene Know-how für die Entwicklung weiterer Digital Signage-Lösungen adaptiert werden. Etwa in der Mitarbeiterkommunikation und im vielfältigen Markt des Schulungs- und (Weiter-)Bildungsbereiches. Die Komplexität dieser neuen Anwendungsfelder erfordert das Zusammenführen unterschiedlicher Kompetenzen, Funktionen und Disziplinen in einem Projektteam. Wird das beherzigt, ist der Weg zur Erschließung innovativer Märkte und Geschäftsmodelle offen und verschafft den entscheidenden Vorsprung im globalen Wettbewerb.

Vier preiswerte LFDs zwischen 32 und 55 Zoll neu am Markt

Neue LFD-Familie mit Mediaplayer

Die vier professionellen Modelle mit 32 (80 cm), 43 (108 cm), 48 (121 cm) und 55 Zoll (139 cm) Bildschirmdiagonale bieten jeweils Full HD mit einer Auflösung von 1920x1080p (2,1 Megapixel), d.h. sie können hochauflösende Bilder darstellen und zeigen etwa 60% mehr Bildinhalte gegenüber einem Standard-LCD mit TN-Panel-Technologie und einer Auflösung von 1280x1024p. Dank LED-Hintergrundbeleuchtung und neuester IPS- bzw. AMVA3-Panel-Technologie liefern alle vier Modelle hohe Helligkeits- und Kontrastwerte sowie eine präzise Farbwiedergabe selbst bei extremen Einblickswinkeln von 178° vertikal als auch horizontal, d.h. das Bild bleibt kristallklar, auch wenn man von der Seite auf das Display schaut.

Eine breite Auswahl von Video- und Audioeingängen sorgt für Konnektivität. Neben den gängigen Analog- und Digital-Signaleingängen VGA, RCA (Video), DVI-D, HDMI mit HDCP-Verschlüsselungssystem sowie den Audio-Signal-Eingängen mini jack und RCA L/R bieten die 4 Modelle bei den Ausgängen nicht nur RCA (L/R) Audio und IR, sondern auch die traditionelle serielle Schnittstelle RS232C. Daneben gibt es noch IR-Extender, USB 2.0 für die Mediaplayback-Funktion und RJ45 für die LAN-Steuerung. Alle Monitore verfügen über ein integriertes Audiosystem mit zwei 10 Watt starken Lautsprechern, die vollen Stereoklang bieten. Die VESA-Aufnahmebohrungen erlauben zudem eine einfache Installation sämtlicher Modelle.

Durch die integrierte Mediaplayback-Funktion können Musik, Präsentationen, Filme, Bilder und zahlreiche weitere Inhalte direkt von einem USB-Stick oder aus dem angeschlossenen Netzwerk wiedergegeben werden.

Die Large Format Displays sind als Kiosk- und Informationssysteme nicht nur perfekt für Einsatzbereiche wie Flughäfen, Einkaufszentren, Showrooms und Konferenzzentren geeignet, sondern auch am POS/POI in Einzelhandel oder der Industrie sowie im Bereich Erziehung und Bildung, in Museen und Ausstellungen sowie auf Messen.



www.iiyama.com/de_de

Best. Nr.	Bezeichnung	HEK in Euro
R360428	ProLite LE3240S-B1	368,00
R360422	ProLite LE4340S-B1	509,00
R360420	ProLite LE4840S-B1	606,00
R360427	ProLite LE5540S-B1	898,00

Zusammenarbeit ohne Hindernisse

Audiokonferenzen ohne Aufwand

Jabra hat seine Speak-Serie erweitert

Unsere neue Konferenzlösung reagiert auf die Anforderungen der neuen Arbeitswelt und auf die speziellen Wünsche der Nutzer. Aufgrund unserer Erfahrungen als Marktführer mit den Produkten Jabra Speak 410 und 510 haben wir jetzt eine innovative Lösung mit überragender Klangqualität, überzeugender Bedientechnik und neuen Nutzungsmöglichkeiten für die Welt der Konferenzen entwickelt, die Sie und Ihre Kunden überzeugen wird.

Erleben Sie die Vorteile einer UC-Konferenzlösung

- Dank einer Einrichtungszeit von nur wenigen Sekunden kann jede Konferenz sofort beginnen!
- Unkomplizierte Konferenzgespräche mit intuitiven Tasten!
- Viele Konnektivitäts-Möglichkeiten (USB, Bluetooth und 3,5 mm Klinke)
- Einwandfrei hören und gehört werden mit Zoom-Talk Technologie, Digital Signal Prozessoren und HD-Voice Sound!
- Effektive Zusammenarbeit und somit maximaler ROI aus der UC-Investition!
- Keine laufenden Kosten!

Wir unterstützen Sie zusätzlich!

Wir geben Ihnen unsere Jabra-Toolbox Speak an die Hand! Sichern Sie sich Ihr Demogerät und erfahren Sie auf www.headset4u.de/ingrammicro alles zur neuen Konferenzlösung Jabra SPEAK 810.



www.headset4u.de/ingrammicro

Best. Nr.	Bezeichnung	HEK in Euro
Q711403	Jabra Speak 810 MS	364,00
Q711402	Jabra Speak 810 UC	364,00

Einfache Lösung für den Einzelhandel und Bürogebäude

AXIS F34 Überwachungssystem

Kompaktes und kostengünstiges Überwachungssystem für kleine Installationen mit vier diskreten Netzwerk-Kameras: Das AXIS F34 Überwachungssystem besteht aus einer Haupteinheit und vier Sensoreinheiten, die sehr diskret und platzsparend montiert werden können. Die Sensoreinheiten können dabei bis zu 15 Meter von der Haupteinheit entfernt platziert werden und lassen sich auf engstem Raum im Innenbereich anbringen. Das Überwachungssystem ist für die Oberflächen- und Unterputzmontage geeignet.

Mit dem System können HDTV 720p-Videos aus vier unterschiedlichen Bereichen simultan über einen Ethernet-Anschluss gestreamt werden. Die Videos werden lokal auf SD-Karten gespeichert, die auf das stetige Überschreiben im Dauereinsatz ausgelegt sind.

Dank der Axis Zipstream-Technologie bietet die Lösung eine effiziente Video-Komprimierung, sodass sich die erforderliche Bandbreite bzw. Speicherauslastung verringert. Die Lösung ist optimal für den Einzelhandel und kleine Bürogebäude.

Vorteile auf einen Blick:

- 4 Sensoreinheiten mit einer IP-Adresse
- Gleichzeitiges Streamen von 4 separaten Videos in 720p-Auflösung
- Quad-View-Anzeige möglich
- Axis' Zipstream Technologie – Reduziert die Bandbreite um bis zu 50 %
- 2 SD-Karteneinschübe für eine einfache lokale Speicherung der Daten
- Komplettpaket mit deutlichem Preisvorteil gegenüber Einzelkauf!

Was ist alles dabei?

- AXIS Camera Companion 3.10 Software (Tablet nicht inkl.)
- Netzteil
- 4x AXIS F7315 15m weißes Kabel
- 4x AXIS F8224 Montage Set für Unterputz-Deckenmontage
- 4x AXIS F1004 Sensoreinheit
- AXIS F34 Haupteinheit
- 2x AXIS Surveillance-microSDXC-Karte-64-GB inklusive SD-Karten-Adapter
- 4x AXIS F8214 Dome-Zubehör für Aufputz-Montage

€729,-
#B092417

www.axis.com/de

Best. Nr.	Bezeichnung	HEK in Euro
B092417	Axis F34 Überwachungssystem	729,00

Komplettpaket mit deutlichem Preisvorteil gegenüber Einzelkauf!



Axis Vertriebspartnerprogramm

Jetzt anmelden!

Zusammen mit Axis Erfolge erzielen - Axis Vertriebspartnerprogramm
Eine langfristige Partnerschaft ist für Axis essentiell, um weiterhin als Marktführer innovative und durchdachte Lösungen anzubieten. In unserem Fokus steht dabei, dass wir unsere Partner umfangreich unterstützen, damit diese ihre Erfolgchancen im Markt weiter ausbauen können. Denn eine Partnerschaft mit Axis soll für beide Parteien eine Win-Win Situation sein.

Als Mitglied des Axis Vertriebspartnerprogramms können Sie Ihre Gewinnspannen vergrößern und profitieren von unserem umfassenden und ausgereiften Produktportfolio sowie Schulungen. Zudem unterstützen wir unsere Partner mit einem höchst professionellen Supportangebot sowie innovativen Marketingtools und diversen Serviceleistungen. Interessiert? Dann melden Sie sich gleich auf www.axis.com/de an.



Kennen Sie schon die innovaphone PBX?

Bestandteile der innovaphone PBX

Die innovaphone PBX ist eine leistungsstarke und durchdachte VoIP-Telefonanlage für das Geschäftsumfeld. Neben umfassenden IP-Telefonie-Funktionalitäten wartet die innovaphone PBX auch mit einer perfekt integrierten Unified Communications-Lösung auf, die jederzeit und an jedem beliebigen Arbeitsplatz individuell aktiviert werden kann. Ein PC-Server ist hierbei überflüssig. Die innovaphone PBX kann auf unterschiedlichen innovaphone VoIP-Gateways betrieben werden, die in verschiedenen Dimensionierungen erhältlich sind. Alternativ besteht die Möglichkeit, sich komplett von der Hardware zu lösen und die innovaphone PBX virtuell als innovaphone Virtual Appliance (IPVA) in einer VMware-Umgebung zu installieren. Die gesamte Hard- wie auch die Software wird von innovaphone in Deutschland entwickelt und größtenteils in Europa gefertigt.

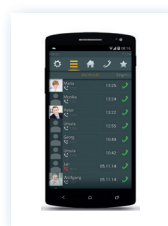
Die ganz besondere Box – VoIP-Gateways

Auf den innovaphone VoIP-Gateways ist die PBX- und Unified Communications-Software bereits vorinstalliert und wird lediglich mit entsprechenden Lizenzen freigeschaltet. Unabhängig davon können die Geräte aber auch eine reine Gateway-Funktionalität übernehmen, dienen als Schnittstelle zu anderen Netzen und wandeln dabei vorhandene ISDN- oder auch analoge Anschlüsse in IP-Verbindungen um.



Mobilität pur mit myPBX mobile – Das Smartphone als Nebenstelle

Mit dem UC Client myPBX wird das Smartphone bei Bedarf zur vollwertigen Nebenstelle. Die Kombination aus Smartphone und myPBX stellt die gewohnte Umgebung für den Nutzer sicher, ob auf dem Smartphone, dem Tischtelefon oder dem UC Client auf dem PC. Ein Wechsel von IP Nutzung zu GSM ist jederzeit dynamisch möglich. Über myPBX kann auch problemlos auf die eigenen Kontakte, die im Smartphone gespeichert sind, zugegriffen werden, genauso wie auf die Firmenkontakte aus der Firmendatenbank.



Maximaler Telefoniekomfort – IP-Telefone

Für die Anwender steht eine breite Auswahl an IP-Telefonen zur Verfügung – ganz gleich ob Design-, Business-, robustes Baustellen-Telefon oder aber PC-basiertes Software Phone. Alle Modelle stammen aus der Entwicklungsabteilung von innovaphone und erfüllen die hohen Anforderungen, die im Geschäftsumfeld an sie gestellt werden und können die vielfältigen Telefonie-Funktionalitäten gewährleisten.



Smarte und flexible Kommunikation – Unified Communications

Die VoIP-Telefonanlage innovaphone PBX kann zu jeder Zeit um Unified Communications-Funktionalitäten erweitert werden, die bedarfsgerecht pro Mitarbeiter ausgewählt werden können. Videotelefonie, Chat, Conferencing, Application Sharing und viele weitere Anwendungen sorgen somit für eine vereinheitlichte und verbesserte Kommunikation. Abhängig von der Presence-Information von Kollegen und Ansprechpartnern, kann der Anwender flexibel entscheiden, welches Kommunikationsmittel im Einzelfall am besten geeignet ist, um zeitnah Informationen auszutauschen.



Integration der analogen Welt – Analog-Adapter

Analoge Geräte können Ihre Dienste auch noch in einer IP-Umgebung leisten und werden über Analog-Adapter in die VoIP-Telefonanlage innovaphone PBX integriert. Türsprechanlagen, Frankiermaschinen, Faxgeräte etc. finden auf diese Weise auch noch in neuen VoIP-Installationen ihren sinnvollen Einsatzzweck. Speziell für die Fax-Kommunikation unterstützen alle innovaphone Gateways und Analog-Adapter das Fax-over-IP Protokoll nach T.38.

Jederzeit erreichbar – IP-DECT und WLAN

Es gibt Mitarbeiter, die sich viel und häufig zwischen verschiedenen Abteilungen, bewegen. Sie profitieren mithilfe der Technologien IP-DECT oder WLAN ebenfalls von den Funktionalitäten der innovaphone PBX und werden optimal in die VoIP-Infrastruktur integriert. Dabei bleiben sie unter ihrer gewohnten Rufnummer erreichbar, auch wenn sie sich gerade nicht am Platz befinden.

Grenzenlose Möglichkeiten – Applikationen

Verschiedene innovaphone Applikationen runden den Leistungsumfang der innovaphone PBX ab. Sie können problemlos in die Infrastruktur integriert werden. Ihr Installations- und Wartungsaufwand ist gering, da alle Applikationen optimal auf die innovaphone PBX abgestimmt sind. So ist der innovaphone Queue Monitor dabei behilflich, die Auslastung eines Telefonservice-Systems zu messen. Der innovaphone Operator ist ein moderner Telefonvermittlungspunkt – softwarebasiert und intuitiv bedienbar per Maus oder Tastatur.

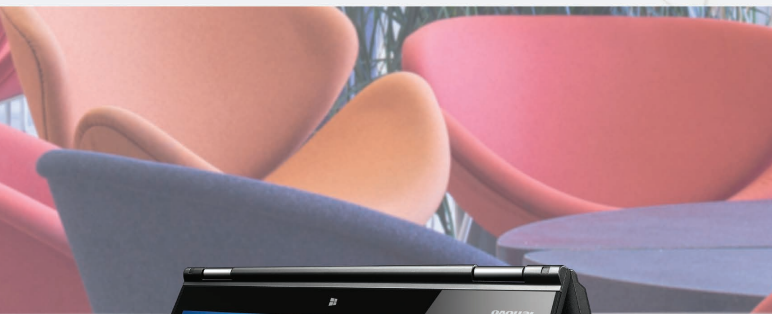
www.innovaphone.com



LAPTOP



STAND



TENT



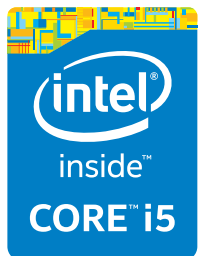
TABLET

LENOVO™ THINKPAD® YOGA

VERFÜGBAR MIT 30,5 cm, 35,6 cm UND 38,1 cm (12", 14" UND 15") DISPLAY

- INTEL® CORE™ i5-5200U PROZESSOR
- BIS ZU WINDOWS 8.1 PRO
- 4+1 MODES
- FULL HD-IPS-DISPLAY
- LIFT & LOCK TASTATUR
- OPTIONALE 3D-VIDEOKAMERA (NUR BEI 38,1 cm – 15")

DAS NOTEBOOK MIT DEM BUSINESS-DREH.



Best. Nr.	Bezeichnung	HEK in Euro*
S605LZ6	12.5", Win8.1P, i5-5200U, 8GB RAM, 256GB SSD, 3 Jahre Vor Ort Service	1.190,00
S6069Z7	12.5", Win10P, i7-5500U, 8GB RAM, 256GB SSD, 3 Jahre Vor Ort Service	1.275,00
S606AC7	14", Win10P, i5-5200U, 8GB RAM, 256GB SSD, 1 Jahr Bring-In Service	989,00
S606AB2	14", Win10P, i7-5500U, 8GB RAM, 256GB SSD, 1 Jahr Bring-In Service	1.095,00
S605RS1	15.6", Win10P, i5-5200U, 8GB RAM, 256GB SSD, 4G LTE, 1 Jahr Bring-In Service	1.099,00
S605LZ7	15.6", Win10P, i7-5500U, 8GB RAM, 256GB SSD, 1 Jahr Bring-In Service	1.139,00

*Preisänderungen vorbehalten.

QR-Code scannen und direkt zum Datenblatt gelangen!





CloudMarketplace

THE SKY IS THE LIMIT!

**CLOUD UMSATZ MACHEN UND MIT GLÜCK
EIN TESLA MODEL S GEWINNEN!**

Mit dem Ingram Micro Cloud Marketplace können Sie Ihr bestehendes Portfolio mit erstklassigen Businesslösungen aus unserem geprüften Angebot erweitern. Legen Sie gleich los und nutzen Sie die Chance auf € 150,- Startguthaben.

Für die ersten 500 Kunden, die eine Bestellung im IM.Cloud Marketplace tätigen, besteht die Chance, ein Tesla Model S zu gewinnen!

Sie möchten Updates
rund um den
Marketplace erhalten?
AT_cloud@ingrammicro.com

